

未来への
第一歩



佐賀商工会議所の創業塾で、
あなたの起業の夢を実現させましょう！

佐賀商工会議所

創業塾

受講料無料・全3回

日程 令和7年10月4日(土)・10月11日(土)・10月18日(土)

会場 佐賀商工会議所会議室 (佐賀市白山2丁目1-12・佐賀商エビル6階)

対象 起業を目指している方・創業後3年未満の方

定員 15名 (先着順とさせていただきます)

申込方法 WEBにてお申込みください (裏面参照)

問合せ先 佐賀商工会議所 経営支援課

TEL 0952-24-5158 Eメール sougyou@saga-cci.or.jp

特定創業支援事業

本創業塾を全て受講し、合わせて10時間の個別支援を受けた方には、特定創業支援事業の「証明書」が佐賀市より発行されます。

証明書の発行を受けた方は、「佐賀市創業資金利子助成補助金」や「公庫開業資金貸付利率引き下げ」などの支援措置が受けられます。



佐賀商工会議所

佐賀商工会議所では、これから創業をお考えの方や創業して間もない方、第二創業を目指す方を対象とした創業塾を開催いたします。創業に必要な基本的な知識から、具体的なビジネスプランの作成まで、顧客から選ばれる企業づくりを得意とされる講師から短期集中で学ぶことができる連続講座です。皆様のご参加をお待ちしております。

第1回 10月4日 土

	時間	講義内容	講師
1	9:00~9:10 <10分>	オリエンテーション、案内等	
2	9:10~12:00 <2時間50分>	①創業の心構えと経営者の条件 - 失敗には理由がある、その共通点を徹底解説 - モノ溢れの時代に選ばれる企業になる3つのポイント ②創業時だから大切なブランディングと人材育成 - 小さな会社が取り組むブランディングの第一歩	西岡 隆博 氏
3	12:00~12:30 <30分>	創業資金調達のポイント	日本政策金融公庫

第2回 10月11日 土

	時間	講義内容	講師
1	9:00~12:00 <3時間>	①たった2割の知識で利益を最大にする会計の方程式 - 知ってるだけで大違い 利益に直結する会計の仕組み - ひとりの雇用で、あといくらの売上が必要なのか？ ②売れるマーケットとリピート顧客の作り方 - 人はなぜものを買うのか？購買心理を徹底解説 - 人間心理に沿った価値の魅せ方？リピーターの作り方	西岡 隆博 氏
2	12:00~12:20 <20分>	労働保険制度について	労働保険事務組合
3	12:20~12:30 <10分>	商工会議所ビジネス総合保険制度について	東京海上火災保険

第3回 10月18日 土

	時間	講義内容	講師
1	9:00~12:00 <3時間>	①融資につながる！人を動かす！事業計画の作り方 - 事業計画の必要性和良い計画書を作成する3つのコツ - 金融機関が融資の際に重視するポイントは？ - 想いや経験、アイデアを形に！事業計画を作ってみよう！	西岡 隆博 氏

講師

中小企業診断士
選ばれる企業作りの専門家
㈱ひのまるくん 代表取締役

西岡 隆博 氏



単価アップをしながら顧客から選ばれる企業作りを得意とするマーケティングコンサルタント。自らの実体験をベースにコンサルティング活動やセミナー講師として活動し、売上アップや販売促進、WEB集客を得意とする。クライアントには赤字企業の黒字化や利益アップの法人、個人が多数存在する。

お申込み方法

以下の方法でお申込みください

お送りいただいた個人情報につきましては本セミナー実施のみの目的で使用いたします。

WEBでのお申込み

9月1日(月)受付開始

右のQRコードのリンク先にて、フォームに必要事項をご入力ください。



以下のアドレスからパソコンでのお申込みも可能です
<https://e-ve.event-form.jp/event/105719/ZBhXeI8R>