

～新たなツールを駆使して先手を打つ～

# SNSを活用した販売戦略セミナー

営業活動を行っていくうえで、デジタルマーケティングはもはや当たり前前の時代になってきています。ホームページの作成も、作って終わりではなく、集客には作った後の動画やSNSを含めた“仕掛けと継続”が大切です。

こういった様々な仕掛けを駆使し、常に先手を打つ販売戦略を行うコツについて、詳しく解説致します。

どうぞ皆様、奮ってご参加下さいますようご案内申し上げます。

## 【主なセミナー内容】

- デジタルマーケティングが何故必要なの？
- SNS・クラウドの活用はこれだ！
- ホームページは、作った後にすぐ仕掛けよう！
- Webでの集客率をアップさせる販売戦略のコツとは？
- Facebook 広告の活用のコツとは？

## 講師



工藤 洋輔 氏

(株)ビジネス・ナビゲーター  
主任コンサルタント

## ○講師プロフィール

- ・ICT コンサルタント兼教育アドバイザー
- ・福岡県商工会連合会 経営改善専門相談員

## 【専門分野】

- ・ICTに関する法人研修及び法人顧問
- ・子供達に対するプログラミング教育
- ・シニアに対するスマホ・タブレット教育他

## 【研修実績・顧問先】

- ・エフコープ生活協同組合/エフコープおおいた
- ・天神イムズ、医進系予備校、放課後等デイ他

■日 時 平成29年 **8月8日 (火)**

**13:30～16:30**

■会 場 佐賀商工ビル4F 大会議室G

(佐賀市白山2丁目1-12 佐賀商工ビル4階)

※駐車場をご利用の方は、佐賀商工ビル内もしくは提携駐車場をご利用ください。(当日は、駐車券をご持参ください。)

■受講料 無 料

■定 員 30名 (定員になり次第、締切ります。)

※1社あたり3名まで参加可能です。

●お問合せ 佐賀商工会議所 企画・推進班 TEL 0952-24-5155 FAX 0952-26-2831

●参加申込書 ※下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
氏 名	参加者①	参加者②	参加者③

※ご記入いただいた個人情報は、本セミナー開催における本人確認、参加者申込書作成及び講習会に関する連絡の目的のみ使用いたします。

FAX送信先



0952-26-2831

佐賀商工会議所 企画・推進班  
担 当 : 小寺