

「新任営業社員セミナー」 ～プロ営業社員の必須条件～

本セミナーは、営業の在り方（考え方）、スキル向上、営業に求められる基本習得が目的です。自己流のやり方で営業力を身につける事も大事ですが、精神・根性論ではない、理論にもとづく「セールスの基本と定石」を習得・実践できるセミナーです。新任営業職の皆様は、この機会にぜひご参加下さい！

カリキュラム

1. オリエンテーション
2. 営業に求められる7武装（精神・知識・技術・態度・体力・情報・人格）
3. お客様に好感をもたれる基本動作（基本姿勢・発声・挨拶トレーニング）
4. 営業の展開と購買心理8段階に基づく before～inner～after（アポイント・聞くスキル・質問のスキル）
5. まとめ・閉会

開催日▶ 令和7年9月19日（金）
14:00～16:00

場 所▶ 佐賀商工ビル7階703・704会議室
（佐賀市白山2丁目1-12 佐賀商工ビル7階）

お車でお越しの際は、佐賀商工ビル提携駐車場※をご利用下さい。
提携駐車場を利用された方のみ無料駐車券を配布致します。
※佐賀商工ビル内駐車場または唐人南パーキング

定 員▶ 20名
（定員になり次第、締め切ります。）

参加費▶ 無料

申込方法▶

下記の Web サイトよりお申込み下さい。

8/12（火）より受付開始となります。



講師▶

JNS グループ
株式会社ソルネット経営
専務取締役

山口 優大 氏

福岡県福岡市出身。2010年2月ソルネット経営に入社。
15年間コンサルティングファームで培った営業職・マネジメント経験の実績が強みで、熱意をもって実直に行動し、限られた時間の中で成果を最大限に発揮することで中小企業経営者からの信頼が厚い。

空理空論ではない、自らが実践してきた企業向けコンサルティング、経営層から一般社員までの育成教育に定評がある。

新入社員 4,500 名、新任営業社員 500 名、管理職者 100 名以上を超える実績をもつ。

2022 年より同社、常務取締役に就任。

【資格】

- ・全日本能率連盟認定マネジメント・コンサルタント
- ・日本能力開発推進協会認定行動心理士
- ・ビジネス計算実務検定1級

（お願い）

開催日前日及び当日の AM にて全参加予定者へリマインドメールをお届けしますので、お申込みの際にメールアドレスの入力ミスが無いようにご注意ください。

9/19 経営安定セミナー参加申込フォーム・申込サイト

申込フォーム及び申込サイトよりご入力いただく情報は、当所からの各種連絡・情報提供等以外では利用しません。

1. スマートフォン・タブレットの場合は、右の QR コードよりお申込み下さい。

2. パソコン（Web）の場合は、以下の URL よりお申込み下さい。

<https://e-ve.event-form.jp/event/109264/eBZR>



お問い合わせ



佐賀商工会議所 企業支援部 支援・サービス企画課（担当：小寺、岡本）
佐賀市白山2丁目1-12 TEL：0952-24-5158 FAX：0952-26-2914

HP>><http://www.saga-cci.or.jp> →セミナーの情報は HP でもご覧頂けます。