

「人」に関わる問題を解決する魔法の対人スキル

ビジネスのあらゆるシーンで活用できる臨床心理学・組織行動学に基づくコミュニケーションをはじめ、分類法の解説と活用方法を紹介します。「人」に関する問題を一緒に考えながら解消しましょう！

講師

株式会社イー・ニーズ
代表取締役

坂本 実保 氏



管理者、中間管理職、人事・採用担当者、営業職は必見です！！

1991年より大学卒業後神戸にて病院及び検査センターで臨床検査技師として5年間勤務。

1997年より帰郷し、佐賀県内人材派遣会社の人材コーディネーター兼総務として社員及び派遣社員の教育、インストラクター育成、接客接遇マナー教育等の指導に当たる。

2000年に独立し、教育研修会社として有限会社イー・ニーズを設立。職業訓練校として、簿記3級対策やパソコン検定対策のほか、年間100名以上の方に再就職支援を行う一方、企業の社員教育研修を年間100回以上行っている。

2015年に企業のチームビルディングに貢献すべく、プロコーチ養成スクールでコーチングを学び直す。

現在は、2017年まで述べ8年間関わった佐賀県職業能力開発協会の人財育成コンサルタント及びキャリア形成サポーターとしての経験をもとに、現在は介護労働安定センターの人財育成コンサルタントや佐賀県内の企業への人財育成のコンサルティングに携わっている。

アドラー心理学をベースとしたコーチング手法を取り入れ、自分の将来を考えるキャリア形成、コーチングや行動心理学を使ったコミュニケーション技術や接遇マナー、マネジメントなど

「考え方、気づきが大切」をモットーに「人財が定着する、貢献感を感じる組織づくり」のため、新人研修からマネジメント研修まで幅広く行っている。

セミナーカリキュラム

- 対人関係の問題はタイプの違いによるもの（座学）
- 自分のタイプを知る（ワーク）
- 4つのタイプの特徴とタイプ別のかかわり方（座学）
- シーンごとの活用方法（座学）
- 自社での活用について（ディスカッション）

<参加者の皆様へのごお願い>

- 受講キャンセルは、事前に必ずお申し出下さい。
- 受講予定者全員に、開催前日と当日AMにて、リマインドメールを送信しますので、お申込みの際のメールアドレスはお間違いがないようご注意ください。

日時：令和6年9月26日（木）14:00～16:00

会場：佐賀商工ビル7階中会議室D・E

定員：20名（定員になり次第、締め切り）

料金：無料

セミナー参加フォーム・申込ウェブサイト

1. スマートフォン・タブレットの場合は、右のQRコードよりお申込み下さい。

2. パソコン（Web）の場合は、以下のURLよりお申込み下さい。

<https://e-ve.event-form.jp/event/85764/1VLovdpG346k>



※申込フォームにご入力いただく情報は、セミナー開催に係る受講者名簿の作成、出欠確認、運営に関する目的のみ使用します。