

## 「売り手・買い手が知っておくべき事業承継・M&A」

後継者不在や業績不振・先行き不安などの理由から、中小企業・小規模事業者の廃業が増加している昨今、事業を存続させる方法として、M&A（第三者への承継）という手段が少しずつ認知されてきました。また、事業規模の拡大や新規事業・関連事業への参入手段としてM&Aによる譲受けを検討している企業も多く表れ、M&Aの情報を入手しやすい環境が整ってきたものの、知識不足・準備不足の状態では交渉を進めてしまい、トラブルになるケースは決して少なくありません。売り手・買い手お互いが「やってよかった」と言えるM&Aを成功させるためには、知っておくべき考え方や必要な準備があります。ぜひこの機会に、当セミナーにご参加下さい！

**少人数制、参加費無料**  
**経営者・後継者向け**

### ■日時

令和3年 **12月14日（火）**  
**14:00～16:00**

### ■場所

**佐賀商工ビル7中会議室 E**

※お車をご利用の方は、当ビル提携駐車場をご利用下さい。無料駐車券の発行を致します。

### ■定員

**先着12名 ※1社2名様まで**  
 （定員になり次第、締め切りとなります。）

### ■申込方法

【FAX】申込書にご記入の上、お申込下さい。  
 【メール】soumu@saga-cci.or.jp へお申込下さい。

#### <セミナーにおける新型コロナウイルス感染症対策>

- ・参加者は全員マスク着用をお願い致します。
- ・受付にて参加者全員を検温します。
- ・37.5℃以上や咳の症状がある方は入室不可となります。
- ・状況によってはオンラインに変更する場合がございます。

### セミナーカリキュラム

#### 【売り手側から考える M&A】

- 1.九州のマーケットの状況とM&A
2. どの企業が売り手になっているか
3. 売り手として何を気をつけるべきか
4. M&Aの流れ

#### 【買い手側から考える M&A】

1. 買い手としての検討ポイントと留意点
2. 買い手が気をつけるべきこと

#### 【M&Aの事例紹介】

- ・直近の事例紹介

### ■講師

(株) forte ONE 代表取締役  
 公認会計士・税理士

**古舘 慎一郎 氏**  
 （佐賀県唐津市出身）



東京工業大学工学部卒

監査法人トーマツ・東京事務所・福岡事務所（2007年12月～2012年6月）

- ・上場企業やIPO企業の会計監査業務に従事
- ・上場企業の会計監査のほか、地方自治体の包括外部監査や病院の監査業務等に従事
- デロイトトーマツコンサルティング株式会社（2012年7月～2014年9月）
- ・病院グループのM&Aに関する事業・財務デューデリジェンス業務
- ・事業会社の中期経営計画作成業務、実行支援業務
- ・事業会社や私立大学のコスト削減、組織再編支援業務等に従事
- アップパートナーズグループ（税理士法人アップパートナーズ）入社（2014年10月～2015年6月にアップパートナーズグループ内にM&A専門とする㈱フォルデワン設立
- ・これまでの関与実績、M&Aアドバイザー業務・60件、DD・バリエーション業務・20件以上

#### ■執筆・寄稿

- ▽野村証券株式会社 最新医療経営情報
- ▽会計実務Q&A医療機関  
 （トーマツライフサイエンス・ヘルスケアインダストリーグループ（共著））
- ▽中央経済社 税務弘報「事業承継の出口」としてのM&A 入門中小企業M&Aチームの作り方

● お問い合わせ 佐賀商工会議所 セミナー担当 TEL: 0952-24-5158 FAX: 0952-26-2914

### 12/14 事業承継セミナー参加申込書

企業名		TEL	
住所		FAX または メール	
受講者名		受講者名	

ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供のほか、参加状況分析等以外では利用しません。

【FAX送信先：0952-26-2914 佐賀商工会議所 小寺・岡本 行】