

～アフターコロナのお客様づくりの秘訣！！～ 『Zoom 営業の効果的な活用法！』

参加無料
経営者・営業職向け

1年半を越えるコロナ禍後の活路を開いて行くための戦略として、「Zoom 営業の効果的な活用法」とその背景となる人財育成（スキルだけではなくその背後力となる心理面等）の面からもアプローチします。リアルとオンラインの違いを認識して成果を上げて行くことを目的に、実際に役立つことに重きを置いてアプローチしていきます。ぜひこの機会にご参加下さい！

開催日▶

令和3年10月8日（金）
14：00～16：00

方法▶

オンライン（Zoom ミーティング）

定員▶

20名程度
※当所の会員事業所に限ります。

カリキュラム

- ・フィールド営業よりも Zoom 営業は難しい…？
- ・「リアル」と「オンライン」のギャップをどう埋めていくか…？
- ・「Zoom」営業の効果的・実地的な活用法について
- ・「Zoom」営業の鍵を握るものとは…？
- ・「Zoom」営業の簡単な技術面とメンタル面と心構え
- ・低下する事業者マインドと社員のマインドをどう高めるのか？
- ・最新「成功学」の観点からマインドを高めるための方法をプレゼント

講師▶

ノムラ能力開発研究所

代表 **野村 隆 氏**

申込方法▶

申込用紙に必要事項をご記入の上 FAX（0952-26-2914）
またはメール（soumu@saga-cci.or.jp）をお願いします。

<開催当日までのお願い事>

- ・申込時に必ずメールアドレスを記入下さい。当日 URL を送付します。
- ・Zoom にて入室後、カメラ・マイクをそれぞれ off にして下さい。
- ・受講時にチャット機能を使用し、質問が可能ですが、内容はセミナー内容に限らせていただきます。
- ・セミナー終了後は、あらかじめメールにて送付しますアンケートにご協力いただきますようお願い致します。

<キャンセルされる場合について>

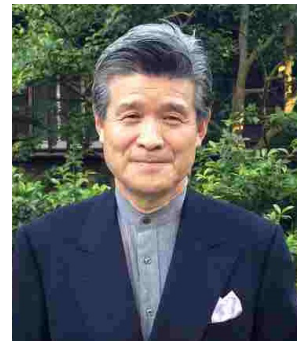
参加申込後にキャンセルされる場合は、出来る限りお早めに事務局までご連絡下さい。満席の場合、キャンセル待ちの方が受講できるよう、皆様のご理解・ご協力をお願い致します。

書籍販売会社でトップセールスとなり、活動後百貨店の外商部を経て、その後独立。1988年、6年連続販売実績世界一の能力開発会社の創立者・夏目志郎先生に師事する。「夏目志郎講演会」久留米で13回に渡り主催。ブライアントレーシーラーニングシステムのインストラクターとして活躍。以来12年間に渡り代理店として主に自己啓発プログラム販売に従事する。同時に、中小企業の社員教育で講師として研修・講演に活躍する。「可能思考」と「志」をテーマに、「人財育成」（人づくり）活動・「ダントツ3カ年戦略」を展開中。インテリア業界売上日本一達成者を3度、今年も輩出。

経営理念は「共に学び、共に成長し、共に達成する」

能力開発34年目で新「ジコタツ」ラーニングシステムを完成する。2002年7月10日、第1回「自己啓発の達人の会」通称「ジコタツ」を久留米で開催。その後、佐賀・福岡・大分・北九州に向かって連続通算580回を達成し現在継続中。（R3.8月現在）

- ・1952年福岡県久留米市生まれ。
- ・産能大学経営情報学部卒業
- ・日本デザイナー学院インテリア科卒業
- ・日本ファイナンシャルプランナー協会 AFP
- ・自己啓発達人の会「ジコタツ」主宰
- ・中小企業119登録講師
- ・福岡県・佐賀県・大分県商工会連合会登録講師
- ・え〜るピア久留米LLアドバイザー登録講師
- ・佐賀県生涯学習センターアバンセ登録講師
- ・佐賀商工会議所専門家派遣登録講師



10/8 佐賀商工会議所 会員限定 オンラインセミナー参加申込書 0952-26-2914

ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供等以外では利用しません。

事業所名		TEL	
住所		FAX	
受講者		E-mail (必須)	

お問い合わせ



佐賀商工会議所 支援・サービス企画課（担当：小寺、市田、岡本）

佐賀市白山2丁目1-12 TEL：0952-24-5158 FAX：0952-26-2914

HP>><http://www.saga-cci.or.jp> →セミナーの情報はHPでもご覧頂けます。