



一歩目を
踏み出せたから
今の私がいます!

佐賀商工会議所

創業塾

受講料無料・全3回

日程 令和2年1月18日(土)・1月25日(土)・2月1日(土)
会場 佐賀商工会議所・会議室(佐賀市白山2丁目1-12)
対象 起業を目指している方・創業して間もない方(およそ3年未満)
定員 20名程度
申込方法 お電話、または裏面の申込書をFAXにてお送り下さい
問合せ先 佐賀商工会議所 中小企業相談所
TEL 0952-24-5158 Eメール info@saga-cci.or.jp

講師

中小企業診断士
選ばれる企業づくりの専門家
(株)ひのまるくん 代表取締役

にしおか たかひろ
西岡 隆博氏



単価アップをしながら顧客から選ばれる企業作りを得意とするマーケティングコンサルタント。自らの実体験をベースにコンサルティング活動やセミナー講師として活動し、売上アップや販売促進、WEB集客等を得意とする。クライアントには赤字企業の黒字化や売上や利益アップの法人、個人が多数存在する。

佐賀商工会議所では、これから創業をお考えの方や創業して間もない方、第二創業を目指す方を対象とした創業塾を開催いたします。創業に必要な基本的な知識から、具体的なビジネスプランの作成やSNSの活用法まで、顧客から選ばれる企業づくりを得意とされる講師から短期集中で学ぶことができる連続講座です。皆さまのご参加をお待ちしております。

開催日	時間	講義内容
第1回 1月18日 (土)	9:00 } 11:00	創業の心構えと経営者の条件 <ul style="list-style-type: none"> ● 成功する経営者と失敗する経営者、それぞれの特徴とは? ● 創業時の経営者が明確にすべき3つの要素 ● 価値を生み出す時間の使い方と意思決定に必要な判断基準
	11:00 } 12:30	利益を生む戦略的会計と値決めのルール <ul style="list-style-type: none"> ● お金の流れを理解し利益が出る仕組みを知ろう ● 成否の8割は値決め次第、正しい値決めの考え方とは? ● 経費や購入に必要な判断基準と正しいお金の使い方
第2回 1月25日 (土)	9:00 } 11:00	売れるマーケットの見つけ方とリピート顧客の作り方 <ul style="list-style-type: none"> ● 売れないマーケットではなく売れるマーケットに参入しよう ● 売れるマーケットを見つけるために必要な3つのコツ ● 人間の行動心理を理解して利益につながるリピート顧客を作ろう
	11:00 } 12:30	Webを使って新規顧客を効率的に獲得する仕組み作り <ul style="list-style-type: none"> ● Web上のメディアや媒体、それぞれの役割と使い方を知る ● SNS×ホームページ×ブログを組み合わせ集客を仕組み化するには? ● 検索エンジンに好まれる記事の書き方とキーワードの選び方
第3回 2月1日 (土)	9:00 } 12:30	人を動かす! 融資につながる! 事業計画の作り方 <ul style="list-style-type: none"> ● 事業計画の全体像と作成の手順 ● 応援と共感を生む事業計画の作り方に必要な3つのポイント ● 融資を受ける事業計画を作るために必要な要素とは?

受講申込書

FAX番号 0952-26-2914

以下のフォームに必要事項をご記入の上、切り取らずにそのままFAXにてお送りください。送信の際には書類の表裏にご注意ください。

ふりがな 氏名		Eメール アドレス	
住所	〒 -	年齢	
TEL		FAX	
起業を予定されている内容			

Eメールでお申し込みをされる方は、上記内容を明記して佐賀商工会議所 中小企業相談所宛てにお送りください。

※お送りいただいた個人情報につきましては本創業塾実施のみの目的で使用いたします。

Eメール
アドレス

info@saga-cci.or.jp