

# 地場産品販路拡大研究塾＜実践編＞

## 今一度考えてみたいこと

今日のモノ余り市場で勝ち抜くには他社との差別化が必要と言われています。しかし、なかなか良い方法が見つからない。悩ましいところです。そこでここ数年間、私たちが見聞きしてきた成功事例をもとにお話させていただきます。

### 第1部

#### 商品のパッケージについて

発表者 徳久 仁美

### 第2部

#### 視点を変えてみませんか？

発表者 吉野 英明

### 日時

平成28年3月23日（水）  
13:30～15:30

### 会場

エスプラッツ3階 エスプラッツギャラリー

佐賀市白山2丁目7-1（佐賀商エビルの東隣のビルです）  
※駐車場は東側から入る永池駐車場をご利用下さい。

### 参加費

無料  
（佐賀商工会議所会員・非会員問わず無料）

### 申込方法

下の申込書に必要事項を記入のうえ、下記まで  
FAXにてお申込下さい。

### 発表者

佐賀商工会議所  
地場産品販路拡大推進 担当部長  
吉野 英明

熊本大学卒業後、(株)サガテレビ入社。民間放送局幹部やグループ会社の代表取締役社長などを経て現職。販路コーディネーター、産業カウンセラー、九州観光マスターなどの資格を持つ。販路開拓関連や危機管理広報などを得意とする。

### 発表者

佐賀商工会議所  
補助員  
徳久 仁美

九州産業大学芸術学部デザイン学科卒業後、包装資材の製造メーカーで営業・貿易業務・新卒採用・EC事業の立上から運営に携わる一方で、新人1年目にして約1500万円の売上を達成する経験を持つ。人材育成や販路開拓などを得意とし、九州県内外にて講師実績有。

● お問い合わせ 佐賀商工会議所 中小企業相談所 TEL: 0952-24-5158 FAX: 0952-26-2914

### 申込締切

3月22日（火）まで

### 地場産品販路拡大研究塾参加申込書

企業名			
住所	TEL		
受講者名	受講者名		

ご記入いただいた情報は、当所からの各種連絡・情報提供のほか、参加状況分析等以外では利用しません。

【FAX送信先：0952-26-2914 佐賀商工会議所 中小企業相談所 吉野・徳久行】