

加工食品の「販路別セミナー＆個別相談会」のご案内

売りたい販路は決まっているが、売り込む方法が分からない。自社商品に対する販路選択は適切かどうかなど、メーカー様毎に異なるそのお悩みを、食品流通業の専門家、篠田昌人氏が解決します。ぜひこの機会にご参加ください。

【日程】 7月21日（金）

○セミナー 9：30～10：30（定員10名程度）

○個別相談会 10：40～16：30（4社×70分）

【場所】 佐賀県地域産業支援センター 第1研修室（佐賀市鍋島町八戸溝 114）
第2回 テーマ「卸への提案の手法」

- 卸へ提案を行いたいが、どのようにすればよいか分からない。
- 卸との取引の流れについて知りたい。
- 価格体系や価格設定の方法について学びたい。
- 見積書の作成について学びたい。
- 卸と取引するにあたってのメリット・デメリットを知りたい。
- 卸がメーカーに求めるものについて知りたい。

参加無料



参加をご希望の方は、下記の**参加申込書**へ必要事項をご記入いただき、**6月23日（金）**までに、さが県産品流通デザイン公社 熊谷 まで FAX又はメールにてお送りください。（宛先は下記を参照ください）

参加申込書

どちらかを○で囲んでください（※個別相談会のみ参加はできません）

セミナーのみ参加	セミナーと個別相談会の両方参加
----------	-----------------

会社名			
所在地	〒		
連絡先	TEL：	FAX：	
E-mail			
参加者名	フリガナ	部署：	
		役職：	
相談内容 (個別相談お申込 の方のみ記入)			

※個別相談に際しては、事前に「相談シート」をご提出いただきます。（申込後送付いたします）

さが県産品流通デザイン公社 熊谷宛

Fax：0952-20-5600 Email：kumagai-tomoko@mb.infosaga.or.jp